

RE/MAX E 24MAX: PARTE IL TOUR DEI CAREER DAYS 2020

Nuove opportunità professionali nel mondo della mediazione immobiliare e creditizia

26 ottobre 2020: Nonostante l'attuale momento storico, il settore immobiliare e quello della mediazione creditizia continuano a segnare un andamento positivo. Uno scenario controcorrente dettato, da un lato, dalle nuove esigenze dell'abitare emerse in questi mesi; dall'altro dai tassi dei mutui che si attestano ai minimi storici. Un'occasione quindi per chi vende e compra casa, ma anche per chi è alla ricerca di un'opportunità concreta di lavoro in un mercato che mantiene la sua effervescenza.

Da qui i **Career Days**, un fitto calendario di appuntamenti lungo tutta la penisola organizzati da [RE/MAX Italia](#), network immobiliare in franchising più diffuso al mondo, e da [24MAX](#), società di mediazione creditizia del Gruppo, per offrire l'opportunità di entrare a far parte della propria rete. Un'occasione per scoprire i percorsi di carriera proposti dalla realtà internazionale che ad oggi in Italia conta circa 450 agenzie e oltre 4.160 agenti. Il modello RE/MAX, unico nel nostro Paese, si basa infatti sulla **formula dello studio associato** con agenzie a struttura orizzontale a cui afferiscono molti professionisti. Ai consulenti immobiliari RE/MAX vengono garantiti **alti margini di profitto e illimitate possibilità di crescita personale e professionale**, con i più alti trattamenti provvigionali del mercato (fino all'85% delle commissioni). Lavorare come agente RE/MAX permette di diventare realmente imprenditore di se stesso, conciliando al meglio la carriera con la vita privata, senza disparità di genere. Da sempre, infatti, **RE/MAX Italia si distingue come modello di valorizzazione delle persone votato alle pari opportunità, con quote rosa che superano il 38% degli affiliati.**

Il ricco calendario di appuntamenti (consultabile sul sito [RE/MAX Italia](#)), toccherà le principali città italiane e sarà dedicato a chi intende intraprendere la carriera di consulente immobiliare o specialista del credito. **Gli eventi, che verranno introdotti da Ilaria Profumi - Chief Operating Officer di RE/MAX Italia e da Riccardo Bernardi - Chief Development Officer di 24MAX, pur garantendo la sicurezza dello svolgimento online, assicurano ai partecipanti un'interessante componente di concretezza, offrendo contenuti fortemente professionali e localizzati.**

I **Career Days**, inoltre, sono rivolti anche a professionisti interessati ad avviare la carriera di **Credit Specialist 24MAX**, operando come mediatori del credito, per privati, famiglie e imprese a cui proporre mutui, prestiti e cessioni del quinto. Anche 24MAX opera secondo un **modello di business unico sul mercato**, che vede gli specialisti operare direttamente all'interno delle agenzie immobiliari. In questo modo il profilo del consulente è perfettamente armonizzato al team composto da agenti e broker RE/MAX con i quali opera in totale sinergia.

I Career Days RE/MAX e 24MAX rappresentano dunque un'occasione straordinaria dedicata a chiunque sia interessato a ripianificare il proprio futuro lavorativo in breve tempo: da chi è neofita del settore immobiliare e cerca l'opportunità per cambiare prospettive di lavoro, a chi già opera nel settore.

La partecipazione ai Career Days è gratuita.

E' necessario accreditarsi sul sito [RE/MAX Italia](#) scegliendo la data e la città di interesse.

RE/MAX PROFILO AZIENDALE

Fondata nel 1973 da Dave e Gail Liniger, RE/MAX approda in Italia nel 1996 grazie alla lungimirante vision di Dario Castiglia, tutt'oggi alla guida del network immobiliare. Anno dopo anno RE/MAX rafforza sempre di più la sua presenza a livello mondiale, dove oggi è presente in oltre 115 Paesi con più di 8.000 agenzie in cui operano 130.000 consulenti immobiliari affiliati.

Premiata da Assofranchising nel 2018 e nel 2019 con l'Italian Franchising Award per essere stata la Rete in franchising con la maggior crescita in Italia e riconosciuta da Federfranchising come il Miglior MASTER FRANCHISEE in Italia, RE/MAX si conferma, sia per gli operatori del settore sia per il cliente, il miglior brand in franchising del settore immobiliare in cui lavorare e a cui affidarsi per comprare o vendere un immobile.

Sono i numeri a parlare per il network immobiliare. RE/MAX Italia ha chiuso il 2019 registrando un incremento del 23% del fatturato aggregato rispetto allo stesso all'anno precedente, superando gli oltre 81 milioni di euro. Il gruppo immobiliare in franchising, inoltre, ha registrato un aumento del 6% del numero di transazioni gestite da circa 450 agenzie RE/MAX operative sul territorio nazionale e dagli oltre 4.160 consulenti immobiliari affiliati, di cui 660 ingaggiati nel corso dell'anno.

Pinkommunication srl - Ufficio stampa RE/MAX Italia

Cristina Cortellezzi – Laura Premoli – Claudia Valerani

info@pinkommunication.it

T. 02 89077160 – M. 340 1044227