

Agenti immobiliari: da nord a sud una professione in cloud, sempre più social e che utilizza chat ed email per fare networking.

*RE/MAX Italia continua ad analizzare trend e competenze del settore con una nuova survey sulla **digitalizzazione dell'agente immobiliare**. E porta in Italia l'evento di formazione **Speaker Tour 2019** per imparare, da 3 guru d'oltreoceano, ad attrarre contatti attraverso i video.*

Un agente immobiliare così non si era mai visto. **Digitale e collaborativo**, conserva i dati in cloud (67%), spende nell'advertising di Facebook (50,5%), guarda ancora con sospetto a quello di Google (71,3%) e conserva la fiducia verso i portali di annunci immobiliari (85,1%).

Alla fine anche una professione ostinata nella sua immutabilità, sta lentamente capitolando davanti a tecnologie e device che hanno reso la nostra vita più veloce e immateriale. L'agente immobiliare cambia le proprie abitudini per adattarsi ad un mondo che ha adottato nuove regole di comunicazione e che lo vuole più efficace, immediato e flessibile.

L'indagine "**La digitalizzazione dell'agente immobiliare**", svolta da RE/MAX Italia, ha coinvolto un panel di 558 consulenti immobiliari in tutta la penisola. Le risposte ai 19 quesiti ci raccontano la storia di un **professionista diventato social addicted** e che predilige Facebook (33,1%) e LinkedIn (23,6%) a Twitter (9,4%) e Youtube (11,2%).

Sul tema della comunicazione c'è spazio di crescita: il 15,9% dichiara di gestire un blog personale ed il 60,9% non utilizza ancora i video per fare personal brand.

Ed è proprio per migliorare la loro personal branding sono sempre di più i professionisti del settore che seguono corsi di formazione e workshop di aggiornamento dedicati ai social media e volti ad incrementare il numero di contatti e far crescere il volume d'affari.

Per questo, lunedì 1 Aprile RE/MAX porta in Italia, allo Spazio MIL, lo **Speaker Tour 2019 – Supercharge your success**, evento di formazione dedicato all'utilizzo di video sui social network, applicati al settore real estate. **Speakers Tour 2019 – Supercharge your success** è l'occasione per agenti immobiliari e operatori del settore per ascoltare e soprattutto imparare da alcuni dei maggiori esperti di marketing online e social media applicati al settore immobiliare.

Grazie a **Taylor Conroy, Nathan Dart e Jesse Peters**, tre coach internazionali, tre relatori provenienti da background così eterogenei che metteranno a disposizione della platea le più diverse expertise, gli ingredienti perfetti per centrare l'obiettivo, i partecipanti potranno **affinare le migliori tecniche per attrarre la futura generazione** di clienti ed imparare come costruire una mentalità orientata al cliente, trasformando i contatti online in risultati concreti.

I video sono la chiave per creare un coinvolgimento autentico sui social, attraverso i video un professionista parla di sé, si fa conoscere e costruisce con i suoi follower giorno dopo giorno, video dopo video, un legame.

L'indagine condotta da RE/MAX ha anche osservato come gli agenti immobiliari si avvicinino oggi alla **collaborazione e al networking**, e lo fanno attraverso l'utilizzo di **MLS** (multiple listing service) e grazie a forme di comunicazione alternative come il telefono (26,7%) e l'email (24,3%), fino alla messaggistica di Whatsapp (19,2%). Il *porta a porta* (21,7%), come fonte di acquisizione immobiliare, lascia spazio a risorse online (67,5%) e tools specifici (ad esempio App active finder).

Ovviamente l'occhio vuole la sua parte. Secondo il report ci sono buone notizie sul fronte della **presentazione degli immobili** con numeri in crescita legati all'utilizzo di tecnologia per la realizzazione di planimetrie 2D/3D (47,5%) e virtual tour 360° (35,8%).

INFO EVENTO Speaker Tour 2019.

[Speaker Tour 2019, Supercharge Your Success](#), si terrà nella giornata di lunedì, 1 aprile dalle 09.00 alle 18.00 presso lo Spazio MIL, uno spazio multifunzionale dedicato alla creatività e al design che sorge presso il parco di archeologia industriale ex Breda a Sesto San Giovanni (MI). L'evento si rivolge a tutti i professionisti del settore immobiliare. Per informazioni e registrazioni 02 30 30 19 00.

Per ulteriori informazioni:

RE/MAX Italia

Katia Cortellezzi

Tel: 02.30301900

E-mail: ufficiostampa@remax.it