

Millennials e Immobiliare:

i mercati della compravendita e della locazione si tingono di "rosa" e premiano qualità e posizione degli immobili

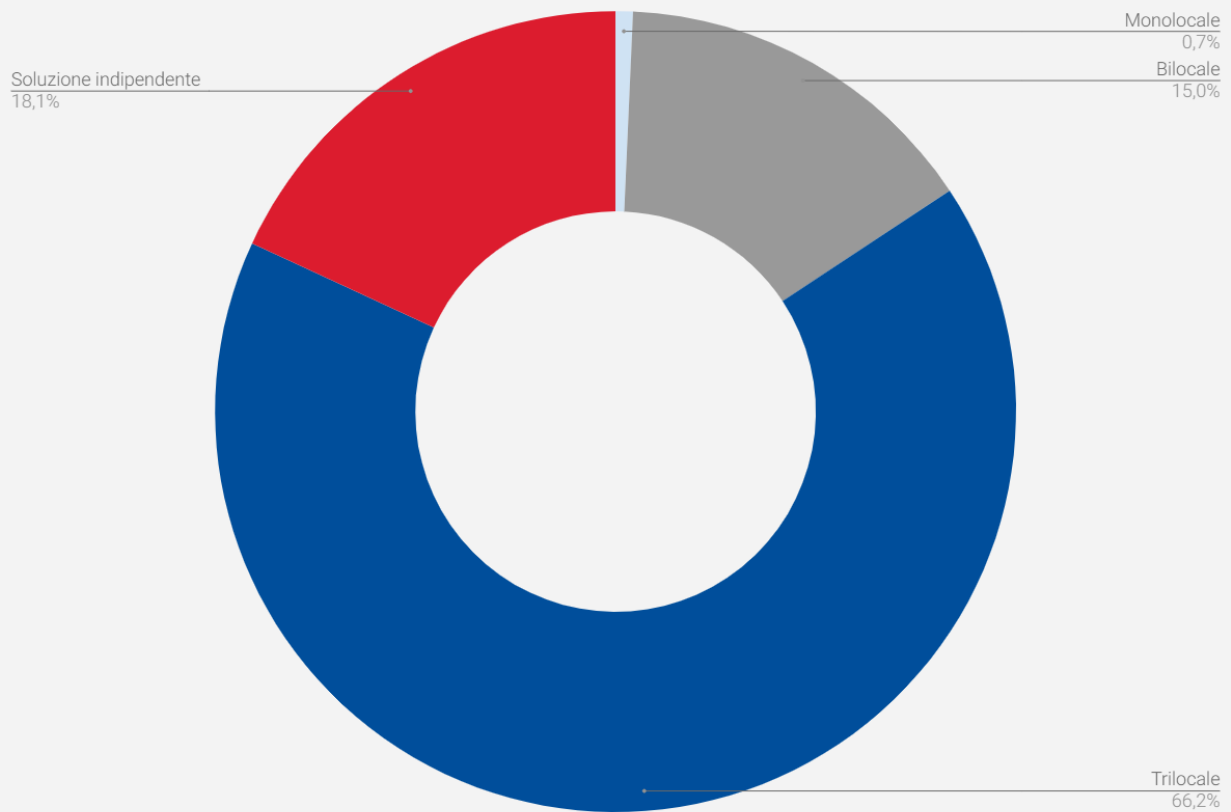
Quanti sono i clienti Millennials che vogliono acquistare casa?



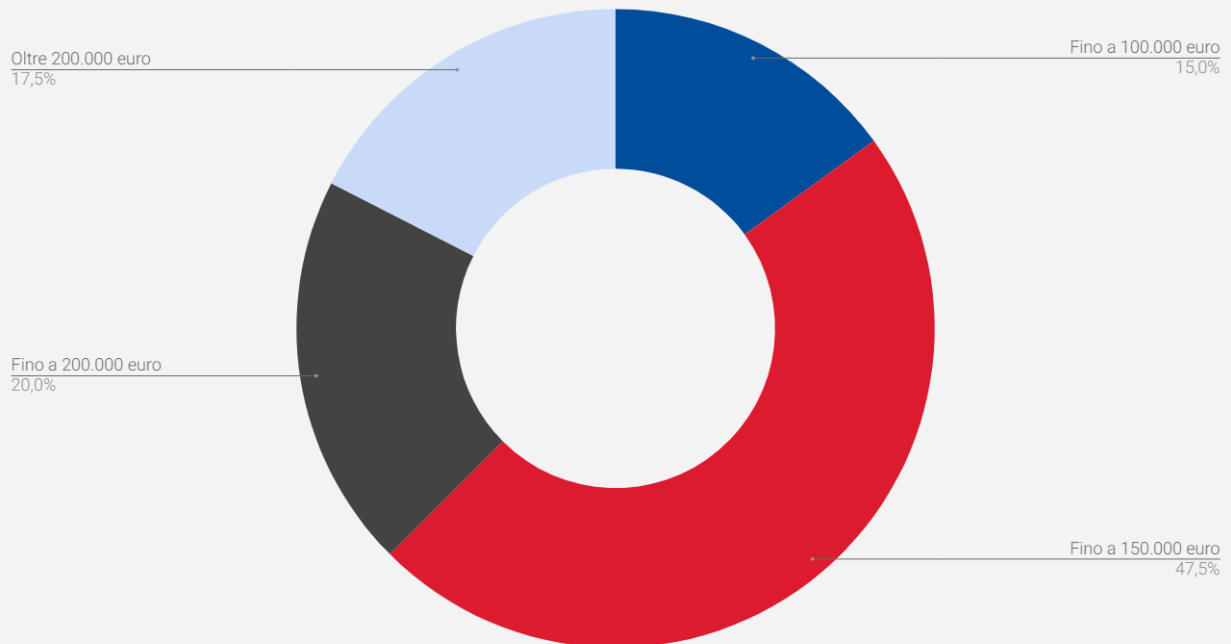
Cliente Millennial: interesse all'acquisto per genere



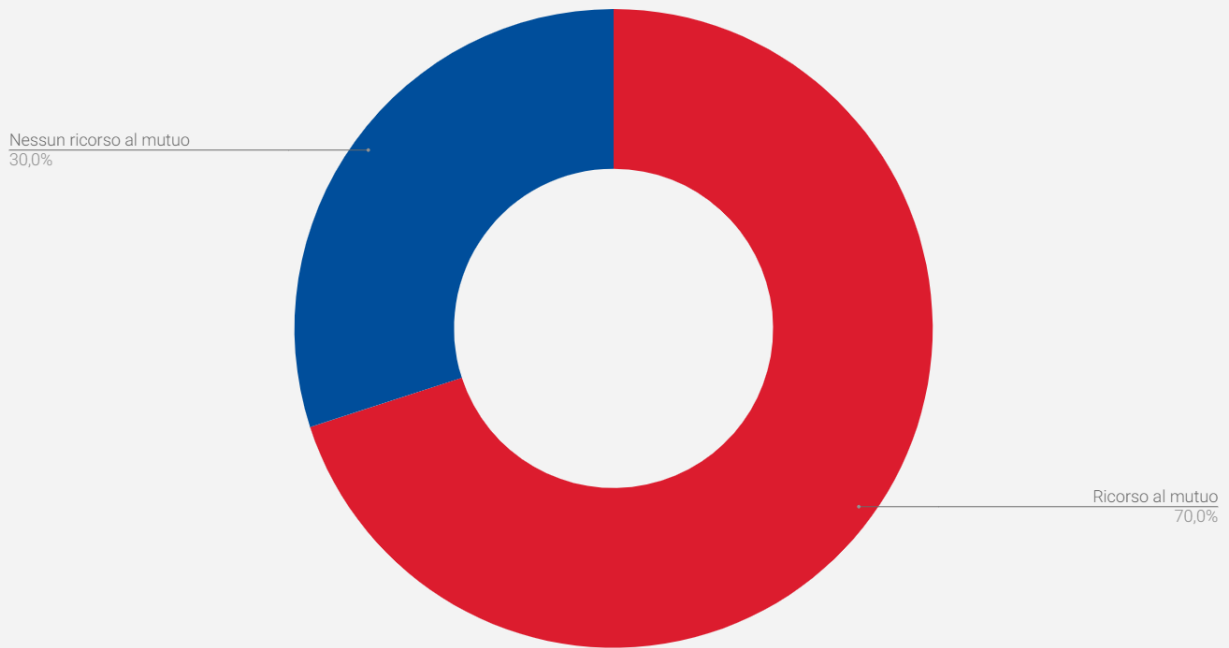
Tipologia immobiliare richiesta



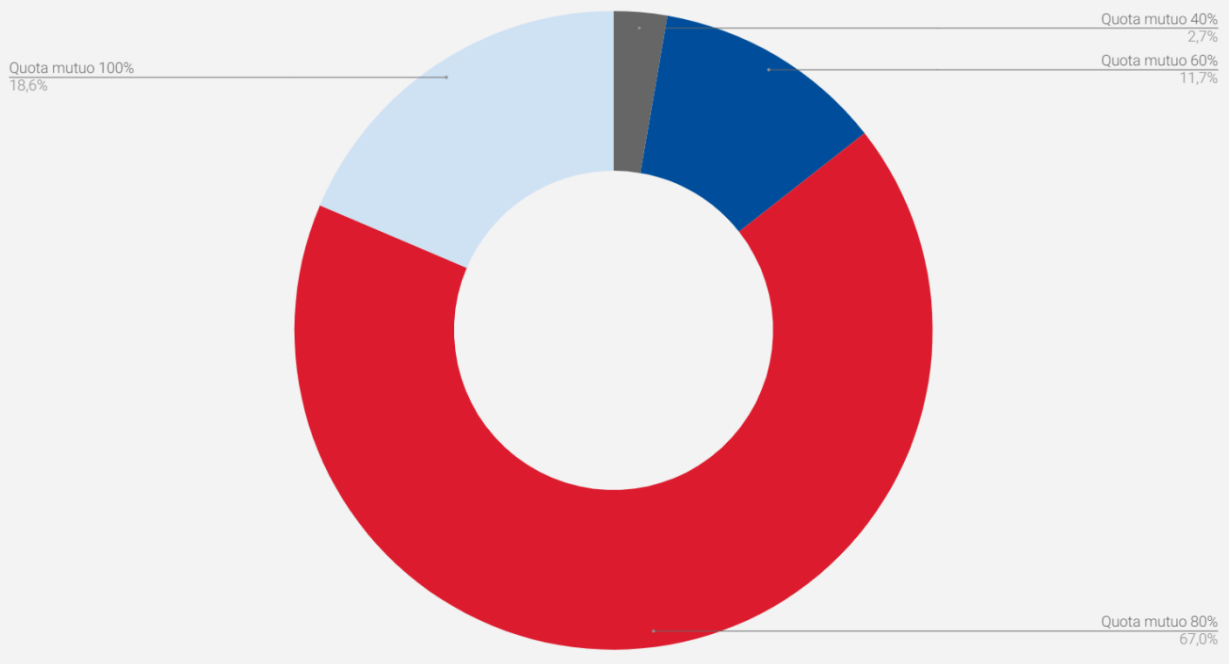
Sostenibilità di spesa dichiarata (anche con ausilio mutuo)



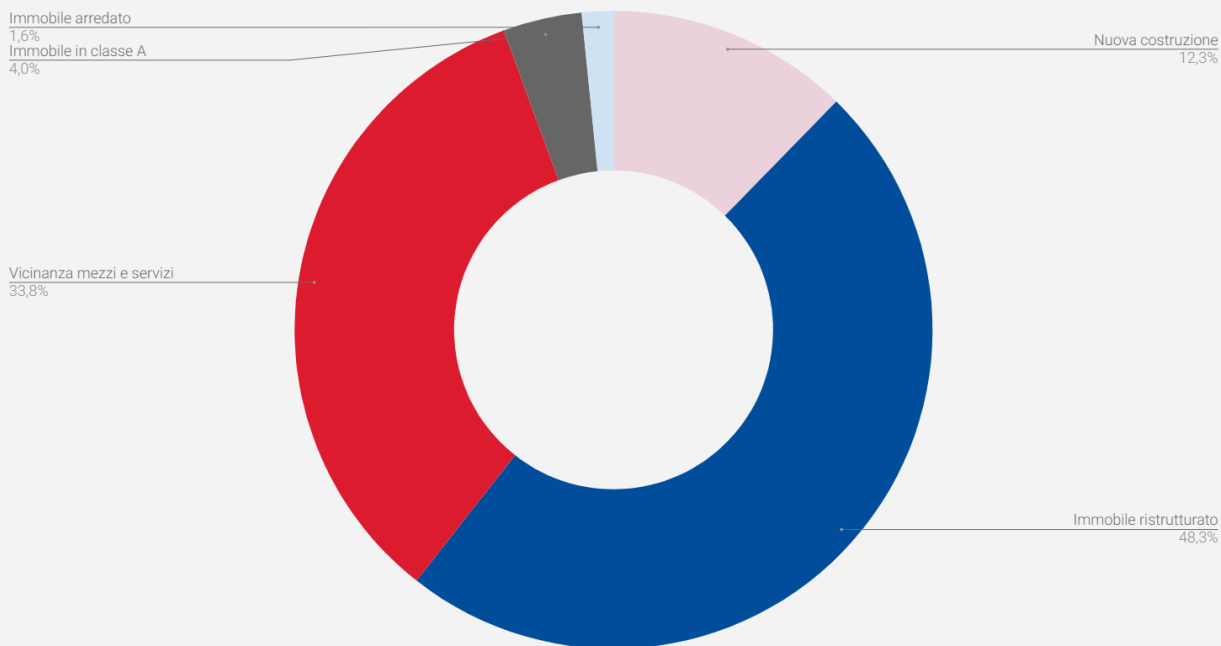
In quanti casi il Millennial dichiara di dover ricorrere al mutuo?



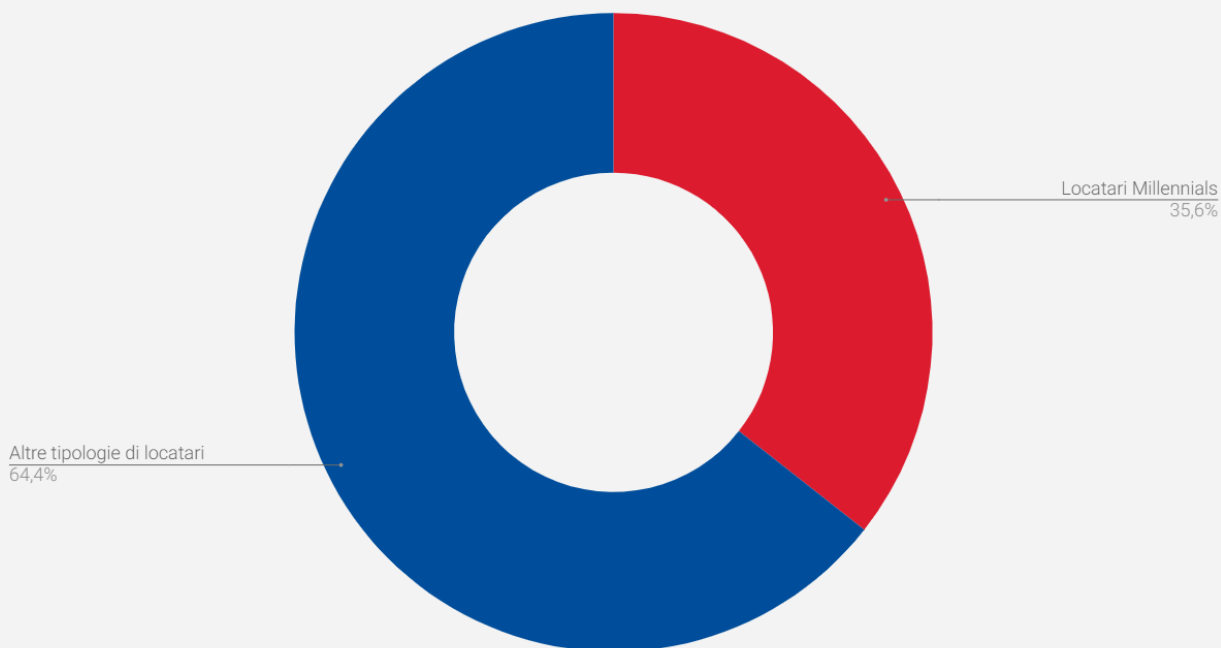
Percentuale di intervento mutuo per l'acquisto



Le richieste più comuni nella selezione dell'immobile



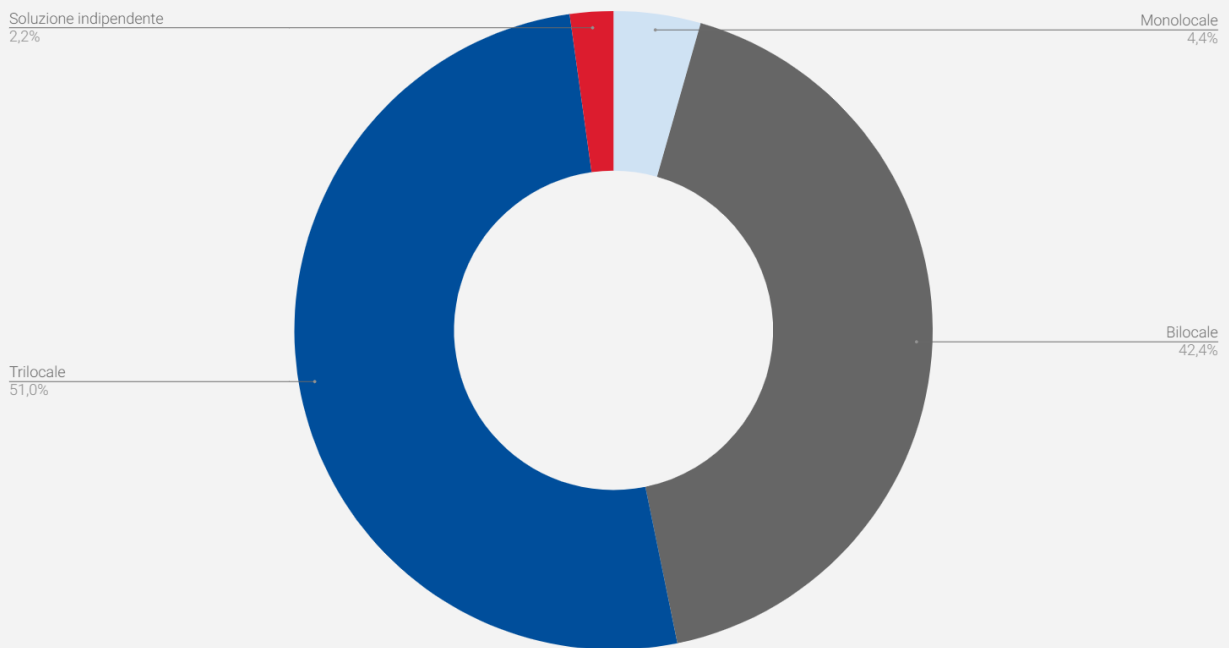
Quanti sono i clienti Millennials che vogliono affittare casa?



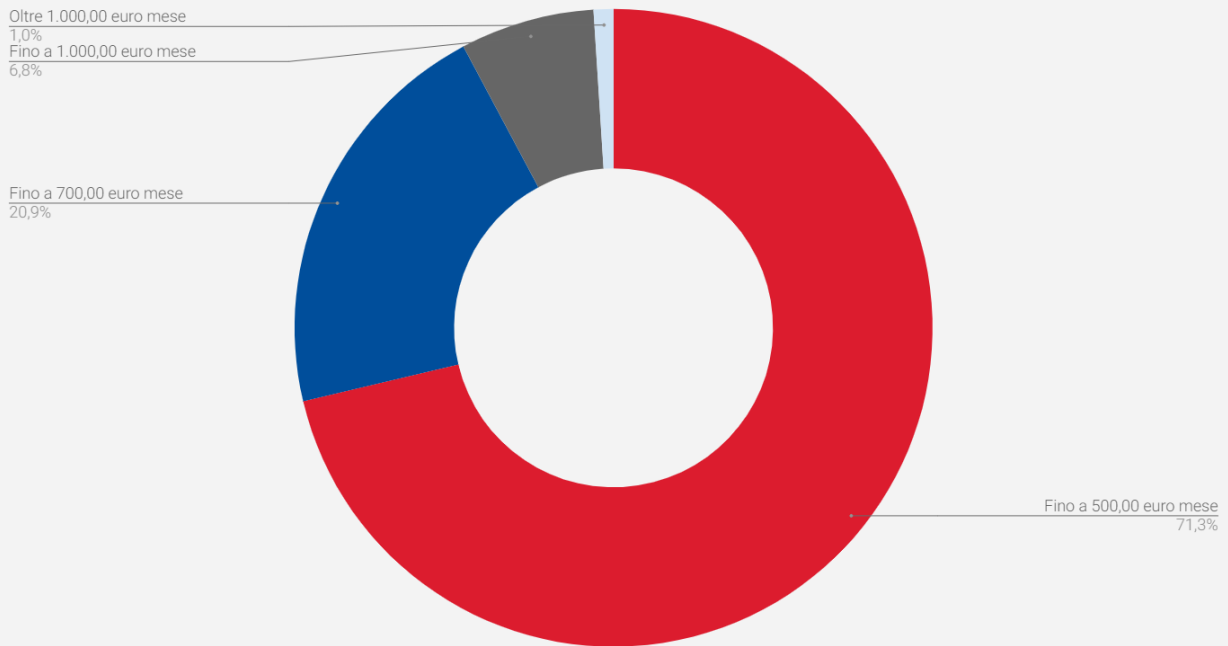
Cliente Millennial: interesse alla locazione per genere



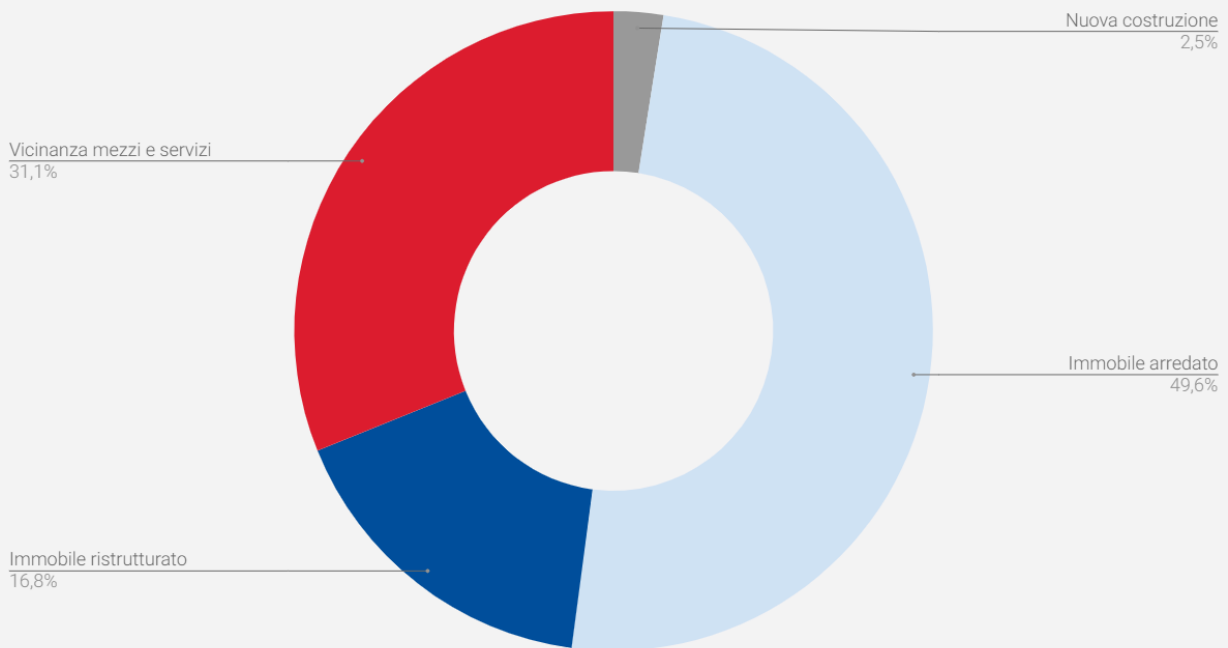
Tipologia immobiliare richiesta



Sostenibilità di spesa dichiarata



Le richieste più comuni nella selezione dell'immobile



Per ulteriori informazioni:

RE/MAX Italia

Katia Cortellezzi

Tel: 02.30301900

E-mail: ufficiostampa@remax.it